

El Contratista Rural Bonaerense

Perfil y Evolución

Ricardo E. Garbers

Departamento Técnico Económico

Federación Argentina de Contratistas de Maquinaria Agrícola

***Un aporte de FACMA a la nueva entidad hermana bonaerense:
ACANBA (Asociación de Contratistas de Agromaquinarias del Norte de
Buenos Aires)***

Introducción

El sector Contratista Rural de la Provincia de Buenos Aires es el que más crecimiento tuvo en Argentina en los últimos diez años e indudablemente generó un valioso aporte al notable incremento en la producción de granos que se ha registrado en Argentina en esta última década conjuntamente con el desplazamiento de la frontera agrícola en el Norte.

Para poder evaluar ese desempeño tan exitoso tenemos la valiosa actividad de los organismos estatales bonaerenses responsables de las estadísticas y censos que a partir del primer censo de contratistas rurales que fue realizado en el año 2002 y las sucesivas actualizaciones de las cifras mediante las EPSA (Encuesta Provincial de Servicios Agrícolas) que se realizan a modo de muestreo en forma anual.

Así es como se ha llegado a conocer no sólo la cifra de contratistas bonaerenses en actividad sino también su evolución en el mercado de servicios agropecuarios en el ámbito de la Provincia de Buenos Aires.

Realmente es para aplaudir este tipo de iniciativas y para solicitar que otros gobiernos provinciales repitan esta tarea que tanto aporta para medir la potencia y eficiencia de un sector muy pocas veces valorado y menos aun apoyado desde los estamentos gubernamentales de las provincias. Los gobernantes y los dirigentes políticos deben prestar atención a un sector empresario que no pone excusas a la hora de sembrar o cosechar, un sector que no tiene reglas legislativas claras y que lo ayuden a poder desarrollar su tarea donde sea que se requiera, un sector que a nivel nacional (FACMA) siempre que solicita un cambio o una modificación de alguna reglamentación presenta la solución o el camino mas viable como simple aporte a la solución del problema.

El poder de multiplicación del trabajo por parte de un contratista agrícola y la prestación de servicios es un área que ha sido profundamente estudiada en la mayoría de los países europeos, Australia, Canadá, Japón entre algunos y se verificó que un contratista desarrolla un 300% mas de actividad con su maquinaria que un productor promedio. Esa cifra es la plataforma económica que hace que el contratista pueda lograr costos operativos competitivos aunque sea mayor el capital invertido en maquinaria y tecnología que el productor promedio. También es lo que le permite tener más destreza que el propietario mismo, ya que ha trabajado en distintos ambientes, condiciones climáticas y situaciones que lo llevan a aprender más y más rápido que un agricultor que solo se mueve dentro de los límites de su predio.

Un contratista rural evita la ineficiente, inútil y costosa inversión en maquinaria por parte de los productores que no pueden o no quieren acceder a ella. Su constante trabajar y la búsqueda de nuevos horizontes le permite amortizar su equipamiento de manera veloz, tal como lo exigen los avances tecnológicos de la actualidad..

1. Donde están?

De acuerdo al Censo Agropecuario 2002 la cantidad de contratistas agrícolas en la PBA era de más de 3.000, lo que lleva a pensar que una gran cantidad de arrendatarios y apareceros han pasado a engrosar las filas de los empresarios de maquinaria agrícola en estos últimos 5 años. No es descabellado cuantificarlos en una cifra superior a los 4.000, habida cuenta que también muchos hijos de contratistas se han independizado y emprendido este camino profesional en forma individual: signo de crecimiento y confianza en la actividad.

Para poder ubicar donde están localizados los contratista he realizado una división en cuatro grupos de partidos bonaerenses de acuerdo a la presencia de contratistas estableciendo un índice de superficie por contratista (Índice Has/Contratista) que a medida que disminuye denota mayor densidad del mismo. Se hace la aclaración que este índice se usa a los solo fines de establecer la densidad y presencia de contratistas y no para estimar la superficie trabajada por cada uno de ellos.

En el Cuadro 1 se observa el cuartil superior (es decir el 25% de los partidos que poseen mas presencia de contratistas) y dentro de éste se destacan Gral. Arenales, Salto. Chababuco, Salto, Pehuajó, San Antonio de Areco, Colón , en ese orden, entre los partidos en que hay mas presencia de contratistas por unidad de superficie del partido. Podríamos definirlos como los Partidos "Mas Contratistas" en modo figurativo o con mas presencia de contratistas habitando en ellos.

Cuadro 1
Datos Censales del Cuartil Superior
(x densidad de contratistas)

CUARTIL SUPERIOR				
PARTIDO	Sup km2	Cantidad	Ubic	Indice Has/Contr
GRAL. ARENALES	1483	92	no	16
SALTO	1611	77	n	21
CHACABUCO	2287	105	no	22
PEHUAJO	4532	177	no	26
SAN A. DE ARECO (*)	858	33	n	26
COLON	995	38	n	26
CHIVILCOY	2057	78	n	26
SALADILLO	2685	91	c	30
ROJAS	1979	65	n	30
CARLOS CASARES	2520	81	c	31
PERGAMINO	3010	94	n	32
SAN NICOLAS	665	20	n	33
LEANDRO N. ALEM	1603	46	n	35
SAN PEDRO	1319	37	n	36
BRAGADO	2212	55	c	40
NUEVE DE JULIO	4284	104	c	41
GRAL. PUEYRREDON	1460	33	se	44
RAMALLO	952	21	n	45
JUNIN	2253	44	no	51
BARADERO (*)	1592	29	n	55
ALBERTI	1125	19	c	59
GRAL. BELGRANO	1843	31	n	59
ARRECIFES (*)	1326	22	n	60

Presencia Zonal		
Region	Cantidad	%
Norte	13	57%
NorOeste	4	17%
Este	0	0%
Centro	5	22%
SurEste	1	4%
SurOeste	0	0%
Sur	0	0%
Total	23	

Promedio Cuartil		
Sup	Contr	Indice
44652	1392	32
15%	46%	

Fuente : Censo Agropecuario 2002

Vemos en el cuadro de Presencia Zonal, situado a la derecha del cuadro general, que el 57% de los partidos del cuartil superior corresponden a la region norte bonaerense.

Es interesante observar en los demás cuadros (Cuadros 2, 3, y 4) como se distribuyen geográficamente los contratistas según las cifras del censo del 2002 y como a medida que nos trasladamos a zonas de agricultura mas extensiva el indice Has/contratista aumenta y esa es la causa por la que se producen traslados de contratistas campaña tras campaña a colaborar con las tareas de estas regiones.

Cuadro 2
Datos Censales del Cuartil Medio Superior
(x densidad de contratistas)

CUARTIL MEDIO SUPERIOR				
PARTIDO	Sup km2	Cantidad	Ubic	Indice Has/Contr
25 DE MAYO	4769	78	c	61
NECOCHEA	4792	78	se	61
LOBOS	1724	28	c	62
GRAL. PINTO	2540	39	n	65
CAPITAN SARMIENTO	461	7	n	66
BOLIVAR	4912	74	c	66
GRAL. VILLEGAS	7233	97	no	75
GRAL. ALVARADO (*)	1614	21	se	77
NAVARRO	1618	21	c	77
RIVADAVIA	3955	51	no	78
LINCOLN	5782	74	no	78
ROQUE PEREZ	1572	19	c	83
TANDIL	4837	58	se	83
BALCARCE	4115	49	se	84
SUIPACHA	944	11	n	86
MERCEDES	1049	12	c	87
F. AMEGHINO	1809	20	no	90
LOBERIA	4756	52	se	91
LUJAN	777	8	n	97
GRAL. VIAMONTE	2145	21	no	102
CNEL. DORREGO	5783	56	se	103
CNEL. SUAREZ	6007	57	so	105

Presencia Zonal		
Region	Cantidad	%
Norte	4	18%
NorOeste	5	23%
Este	0	0%
Centro	6	27%
SurEste	6	27%
SurOeste	1	5%
Sur	0	0%
Total	22	

Promedio Cuartil		
Sup	Contr	Indice
73193	931	79
24%	31%	

Fuente : Censo Agropecuario 2002

El Cuartil Medio Superior esta representado por los contratistas del Centro y Sureste de la PBA en un 54% de los casos

Cuadro 3
Datos Censales del Cuartil Medio Inferior
(x densidad de contratistas)

CUARTIL MEDIO INFERIOR				
PARTIDO	Sup km2	Cantidad	Ubic	Indice Has/Contr
DAIREUAX	3827	36	c	106
TRES ARROYOS	5963	51	se	117
MONTE	1890	16	c	118
GRAL. PAZ	1197	10		120
SAN CAYETANO	2758	23	se	120
GRAL. RODRIGUEZ	360	3	n	120
CARLOS TEJEDOR	3910	32	c	122
PILAR	372	3	n	124
AZUL	6540	51	c	128
MAGDALENA	1819	14	e	130
CARMEN DE ARECO	1061	8	n	133
LAS FLORES	3340	24	c	139
PELLEGRINI	1820	13	no	140
CAÑUELAS	1187	8	c	148
TRENQUE LAUQUEN	5509	36	no	153
CNEL. PRINGLES	5245	34	se	154
MAR CHIQUITA	3097	20	e	155
EXALT. DE LA CRUZ	634	4	n	159
SAAVEDRA	3541	22	so	161
HIPOLITO YRIGOYEN	1629	10	so	163
BENITO JUAREZ	5072	30	se	169
ZARATE	1202	7	n	172
RAUCH	4351	22	c	198

Presencia Zonal		
Norte	5	23%
NorOeste	2	9%
Este	2	9%
Centro	7	32%
SurEste	4	18%
SurOeste	2	9%
Sur		0%
Total	22	

Promedio Cuartil		
Sup	Contr	Indice
66327	477	139
22%	16%	

Fuente : Censo Agropecuario 2002

Cuadro 4
Datos Censales del Cuartil Inferior
(x densidad de contratistas)

CUARTIL INFERIOR				
PARTIDO	Sup km2	Cantidad	Ubic	Indice Has/Contr
OLAVARRIA	7659	37	c	207
GRAL. ALVEAR	3384	16	c	212
ADOLFO G. CHAVES	3859	15	se	257
ADOLFO ALSINA	5878	21	so	280
BAHIA BLANCA	2247	8	s	281
CNEL. BRANDSEN	1126	4	e	282
TORNQUIST	4149	14	so	296
LA PLATA	942	3	e	314
AYACUCHO	6749	21	c	321
GUAMINI	4827	14	so	345
LAPRIDA (*)	3455	10	se	345
PUNTA INDIO	1510	4	e	378
SAN A. DE GILES	1132	3	n	377
CHASCOMUS	4163	11	e	378
GRAL. MADARIAGA	2863	5	e	573
TRES LOMAS	1262	2	no	631
PUAN	6371	9	so	708
PATAGONES	13570	19	s	714
GRAL. LAMADRID (*)	4811	5	so	962
DOLORES (*)	1973	2	e	987
CASTELLI (*)	2063	2	e	1032
MAIPU (*)	2602	2	e	1301
VILLARINO	10100	6	s	1683

Presencia Zonal		
Norte	1	5%
NorOeste	1	5%
Este	8	36%
Centro	3	14%
SurEste	2	9%
SurOeste	5	23%
Sur	3	14%
Total	23	

Promedio Cuartil		
Sup	Contr	Indice
102249	262	390
34%	9%	

Fuente : Censo Agropecuario 2002

En estos dos últimos cuartiles están incluidas las zonas de agricultura mas extensiva de la región bonaerense y los partidos de mayor superficie

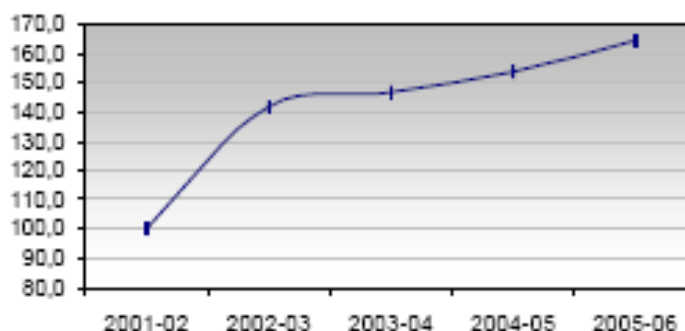
En este tema hay mucho para investigar, analizar y extraer conclusiones

2. Evolución 2001-2006

La prestación de servicios en el ámbito de la Provincia de Buenos Aires aumentó un 66% en solo cuatro años según el relevamiento proveniente del muestreo realizado en el EPSA 2006, lo que habla a las claras del notable desarrollo de los empresarios contratistas locales tanto en cantidad como en volúmenes de trabajos realizados y su rápida respuesta a condiciones económicas favorables.

Ver Grafico 1.

Gráfico 1. Servicios de maquinaria agrícola
Ocupados por campaña agrícola
Provincia de Buenos Aires – Campaña 2001-02 – Campaña 2005-06
Índice Campaña 2001-02=100,0



Fuente: Dirección Provincial de Estadística.

Servicio prestado. Índice Campaña 2001-02=100.

La desaceleración comienza en el 2004 para mantenerse y aun acentuarse en estos días

Nuestra información, que proviene de los mismos asociados a entidades FACMA Y que son de bonaerenses nos hablan que al 2008 mas del 50% de la producción granaria de la Provincia de Buenos Aires está siendo producida mediante maquinaria de contratistas. Este es el aporte de esta actividad al mejoramiento de la economía de nuestro país.

Es evidente que los cambios tecnológicos traen aparejados fuerte y notables cambio en el perfil de contratista, rápidamente incorporan maquinaria de ultima generación. La siembra de granos con sus respectivas fumigaciones y cosechas, conjuntamente con la cosecha de forraje son las labores en que mas han incrementado su presencia los contratistas bonaerenses

En el Cuadro 5 y en fondo amarillo están marcadas esas tareas y los niveles de crecimiento con base 100 en 2001-02

Cuadro 5

Evolucion y Crecimiento de Servicios

Servicio prestado. Índice Campaña 2001-02=100.

Servicios Prestados	Campaña				
	2001-02	2002-03	2003-04	2004-05	2005-06
Labranza	100,0	102,4	121,0	109,6	88,0
Siembra convencional	100,0	100,2	99,6	108,8	↓ 79,3
Siembra directa	100,0	138,6	180,3	211,8	↑ 213,5
Cuidados Cult. Mecánicos	100,0	171,7	215,7	116,4	↓ 35,1
Fumigacion Terrestre	100,0	126,0	146,1	147,9	↑ 165,2
Fumigacion Aerea	100,0	95,5	110,2	132,0	↑ 142,5
Cosecha de granos	100,0	103,9	111,6	137,8	↑ 139,4
Cosecha de forrajes	100,0	109,5	138,7	201,9	↑ 348,7
Otros	100,0	105,6	103,9	68,8	2,8

3. Inversion en Maquinaria

El contratista rural es un inversor por naturaleza, nada lo apasiona más que tener la maquinaria que el mercado demanda. Cuando ya pasan dos o tres años desde la compra de una determinada maquinaria y ve los adelantos tecnológicos, es cuando empieza a pensar y hacer cuentas para encarar su reposición

Según CAFMA el 50% de las ventas de maquinaria agrícola esta captada por el sector contratista. Y según fabricas de cosechadoras el 90% de ellas van a manos de contratistas. Si a ello le adicionamos que un contratista trabaja un 300% mas que un productor promedio, que solo trabaja en su predio, podemos darnos cuenta de la enorme y gravitante participación que tiene el contratista rural en la producción agropecuaria actual.

Si observamos el Cuadro 6 vemos como se frenaron las inversiones en maquinaria a partir que no hubo señales claras por parte de los gobernantes a nivel nacional. En 2003-04 fueron 160 millones de dólares en maquinaria gastados por los contratistas bonaerenses, cifra que se redujo a la mitad a partir de 2004 y llegando niveles inferiores en la actualidad, donde ya no solo no hay señales claras de los gobernantes sino una virtual disputa por ser participes ineficientes e ineptos de una producción lograda con sacrificio, riesgo y profesionalidad

Cuadro 6

Inversión en bienes de capital, según tipo de bien adquirido. En miles de pesos.

Tipo de bien adquirido		2003-04	2004-05	2005-06
Construcciones e instalaciones		3.574	14.955	15.785
Tractores		54.285	14.543	14.523
Sembradoras	Convencional	6.292	748	2.555
	Directa	51.512	18.914	24.354
Cosechadoras de grano		217.260	89.023	84.583
Acondicionadoras de forrajes		12.327	3.606	4.821
Vehículos de transporte		29.112	12.981	16.151
Otros		106.125	87.168	111.151
Total		480.487	241.940	273.924

4. Financiamiento del Contratista

Según el EPSA 2006 el 53% de los contratistas realizan la compra con financiamiento propio y el 25% con asistencia crediticia bancaria.

En estas cifras se observa la solidez financiera de muchos contratistas que conlleva a estar actualizados en su parque de maquinaria agrícola. Ver Cuadro 7

Cuadro 7

Financiamiento de la inversión. Estructura en porcentaje.

Formas de financiamiento			Campaña		
			2003-04	2004-05	2005-06
Bancaria	Banco Público	Provincial	11,6%	12,6%	8,4%
		Nacional	4,0%	6,3%	9,0%
	Banco Privado		2,6%	6,9%	8,8%
Financiamiento Propio			64,1%	50,8%	53,5%
Financiamiento de Empresas			7,1%	5,2%	19,2%
Empresas	Agroinsumos		7,1%	5,2%	-
	Fábrica		-	-	10,7%
	Concesionario/Agencia		-	-	8,5%
Otros			10,6%	18,3%	1,1%
Total			100,0%	100,0%	100,0%

Fuente EPSA 2006

Solo el 19% de la financiación a contratistas proviene de fabricantes y concesionarios de maquinaria agrícola.

En este punto conviene recordar que la totalidad de la maquinaria para siembra directa adquirida por los contratistas agrícolas de Bs. As. proviene de fabricación argentina, lo que ha permitido el vertiginoso crecimiento del sector a partir del año 2002

5. Factor Humano

El alma de un equipo de maquinaria de un contratista no es la maquinaria misma.

El alma de un equipo es su gente: La gente que no duda en hacer campamento donde le tome el crepúsculo. Los operarios que buscan la mayor eficiencia y aprender en cada instante para así poder ofrecer el mejor servicio, los encargados que incansablemente buscan conectar un trabajo con el siguiente o el mismo contratista que comparte viajes y rutinas y trabajo donde sea que se encuentren trabajando.

El recurso humano no se puede comprar en un mostrador. El personal diestro significa horas de trabajo e inversión. Es el mayor capital de la empresa contratista; imposible de poner valor.

Antiguamente los tres factores de producción agrícola eran Tierra, Capital y Trabajo y solía dárseles ese mismo orden de importancia. Hoy las cosas han cambiado y tan es así que los famosos pooles de siembra no poseen una hectarea de tierra y sin embargo trabajan centenares de miles

Hoy el factor más importante es el Trabajo, que hoy engloba no solo la fuerza laboral sino también la intelectual, soportada por información, educación, capacitación y olfato empresario. Todo ello debe ser asimilado por todos los miembros del equipo de trabajo. No hay uno solo que pueda deslindar responsabilidades si se quiere ser una empresa eficiente, cohesionada y ágil.

Los contratistas bonaerenses en su conjunto poseen un equipo humano que en su conjunto asciende a más de 25.000 personas, incluyendo al propio empresario. Ver Cuadro 8

Cuadro 8

Personal Ocupados x categoría ocupacional. En cantidad de personas.

Categoría ocupacional	Campaña				
	2001-02	2002-03	2003-04	2004-05	2005-06
Socios	6.429	7.853	7.894	8.416	7.855
Empleados Permanentes	5.708	9.043	9.307	10.177	12.132
Empleados Transitorios	3.380	5.050	5.565	5.236	5.503
Total	15.517	21.947	22.766	23.829	25.490

En la Provincia de Buenos Aires salió a la luz en el Censo Agropecuario 2002 la importancia del contratista de maquinaria agrícola y se corrobora esa importancia en los sucesivos muestreos para observar la evolución de este grupo de empresarios y su importancia en el sustento de la producción agrícola bonaerense.

Analizando datos del Censo Agropecuario 2002 en su capítulo Servicios Agrícolas salió a la luz el caso de un pueblo de no más de 600 habitantes que contaba con 6 contratistas de maquinaria agrícola entre sus pobladores, siendo estos en conjunto los mayores dadores de trabajo de la localidad, ya que daban trabajo a un grupo de 15 tractoristas, a los que sumados sus familias y las familias de los propios contratistas sumaban más de veinte familias de la localidad aglutinadas alrededor del servicio de maquinaria agrícola. Se debe recordar en este punto que algunos contratistas recorren grandes distancias en busca de trabajo y que los fondos generados son traídos a su terruño lo que beneficia a la comunidad rural en su conjunto

El contratista es un poblador de pequeñas ciudades y un defensor de los pueblos de interior por naturaleza y por su origen mismo. No sólo él lo es sino su personal también conformando ambos un grupo identificado como los típicos pobladores de comunidades del interior rural argentino.

Algunos medios de difusión narrando lo que sucedió con el paro agropecuario y la importante participación de los contratistas en todo el país, pudo como título al artículo "La Nueva Clase Media del Interior" y a mi criterio fue acertado el titular: Por mi parte yo le hubiera puesto de título "La Nueva Clase Media Profesional del Interior"

Finalmente, no debemos olvidar en este punto a los esforzados familiares de los integrantes del equipo de servicios, grupo conformado por esposas, hijos, padres y demás familiares, que pasan largas temporadas alejados de ellos. A ellos se les

reconoce su esforzada y silenciosa tarea de apoyo al equipo contratista en todo momento, mas allá de la distancia en que se encuentren trabajando.

Conclusiones

Es importante recalcar que este tipo de relevamientos miden con objetividad y detalle la importancia del sector contratista bonaerense.

Simultáneamente se nota la necesidad que existan entidades donde se nucleen los contratistas de manera profesional para establecer pautas de trabajo, capacitación y gestión gremial. Mar y Sierras (Balcarce) y Norte de PBA (Ines Indart, Partido de Salto) han tomado la iniciativa de organizarse y comenzar a trabajar en beneficio de sus asociados y del sector contratista regional.

Algunas áreas que necesitan del aporte de los contratistas para revertir legislaciones de antigua data o ausencia de las mismas son las siguientes

1. Tránsito Agrícola
2. Poder Comercializar Granos
3. Rápida Amortización de Compras de Maquinaria
4. Cobertura para el Personal en Época de Receso, entre varias más.....

Y a su vez es responsabilidad exclusiva del contratista lograr poner en marca planes de Capacitación Técnica Profesional y de Capacitación de Operarios.

Hay un enorme y amplio camino para el empresario de maquinaria agrícola en todo lo ancho y largo de nuestro país para producir alimentos que el mundo reclama. Muchos andan por esos caminos. Otros se largarán en tiempos venideros. A todos los une una pasión: Producir, Producir y Producir.

Ricardo E. Garbers

Departamento Tecnico Economico

Federacion Argentina de Contratistas de Maquinaria Agricola FACMA

rghta@yahoo.com.ar

www.facma.com.ar

Casilda, Santa Fé – ARGENTINA